

Estimado cliente,

Agradecemos su interés en formar parte del modelo de negocio de **Fuel Flex México** y ayudar a que más personas tengan un fácil alcance al producto, generando así una nueva oportunidad de negocio ganar-ganar, mejorando la economía de todos y contribuyendo a la mitigación de la contaminación ambiental.

**Fuel Flex México** es una empresa mexicana, la cual surge en Zapopan Jalisco, cuenta con 10 años de experiencia en el mercado y presencia a nivel nacional e internacional ([www.fuelflexint.com](http://www.fuelflexint.com)) donde contamos con más de 15 puntos de venta en la ciudad de Guadalajara y un centro de distribución; además tenemos presencia en la ciudad de León, Gto , en Morelos, Estado de México, Ciudad de México, Veracruz. Nuestro propósito es hacer que cada vehículo dentro del país utilice biocombustibles; para lograrlo y ganar más clientes, es necesario desarrollar una red de puntos de venta, por lo que estamos franquiciando el negocio dentro de la zona metropolitana de Guadalajara, hacer partícipe de nuestras patentes y tecnología única en México para el suministro y despacho de bioetanol.

Modelo de negocio:

Vender el producto como Aditivo E100 envasado en bidones de 5, 10 y 20 litros.

Precio por litro a franquiciatario:

	Costo	ganancia	Precios	Precio de venta
Esquema <b>30,000 litros</b>	<b>\$13.10</b>	<b>\$1.90</b>	<b>\$393,000.00</b>	<b>\$15.50</b>
Esquema <b>40,000 litros</b>	<b>\$12.60</b>	<b>\$2.40</b>	<b>\$504,000.00</b>	<b>\$15.50</b>

Regalías uso marca **\$5,000.00 Dólares americanos** (Pago por única ocasión)

Con el pago de las regalías incluye:

- Contrato de abastecimiento
- Producto envasado en bidones de 5,10 y 20 litros, etiquetado
- Investigación uso de suelo
- Tramite de permisos ante ayuntamiento
- Publicidad e redes sociales, como Facebook, Twitter, pagina web y APP
- Lona exterior
- 2 racks,
- extintores
- caja de dinero
- señalética
- Dos activaciones
- Capacitación del personal
- Charolas tipo dique
- Préstamo de bidones (para DOS MIL CUATROCIENTOS litros)
- Base para despachar

El franquiciatario tiene la responsabilidad de rentar/comprar un local mínimo de 16m<sup>2</sup>, contar con servicios como: luz, agua, teléfono, internet (opcional).

NOTA: Recomendamos que el local tenga una ubicación cercana a una gasolinera, de preferencia en avenidas, cajones de estacionamiento, esto con la finalidad de brindar mayor comodidad al cliente y generar mayores ventas.

Al contar con lo anterior **Fuel Flex México** recomienda que inicialmente se surta el local con 1200 litros en las siguientes presentaciones:

Bidones de 20 litros, 10 litros y de 5 litros



El punto de reorden recomendado es llegando a los 600 litros en la estación, nuestras entregas son los días lunes, miércoles y viernes una vez enviada la requisición de compra o resurtido, según sea el caso.

Una vez que se haya terminado su inversión en producto envasado, se deberá comprar otra compra igual al esquema adquirido y se le seguirá respetando un precio preferencial por litro conservando la ganancia en el esquema adquirido.

#### Requisitos internos para puntos de venta:

- 1.-Local mínimo de 16 metros cuadrados, con capacidad de 1500 litros
- 2.-Baño
- 3.- Aspectos de seguridad y control sugeribles: (opcional)
  - a. -Reloj checador
  - b. -Cámaras de seguridad
  - c. -Reja de protección (cancel)
  - d. -Terminal para cobro con tarjeta de crédito

Nuestra empresa ofrece una excelente oportunidad, el negocio de alternativas a los combustibles fósiles, el Etanol está en pleno crecimiento y usted puede ser uno de los pioneros para generar el cambio.



## CONVIRTIENDO MÉXICO A ETANOL

Esperamos prontas noticias de usted, ya que realmente deseamos que forme parte de esta expansión, agradecemos infinitamente su interés y nos complace mucho que

crea en el propósito de **Fuel Flex México**. Estaremos muy contentos de comenzar a trabajar juntos, necesitamos a personas como usted para hacer esto posible.

### Recuperación inversión

#### En el esquema de \$504,000: ventas de 600 litros diarios

Teniendo una venta diaria de **600 litros** diarios por un periodo de 67 días, sería la recuperación de la inversión, obteniendo una ganancia libre de gastos \$60,000.00 (\$96,000.00 sin descontar gastos gastos).

67 días son dos meses y medio de venta (días hábiles) con un gasto de operación por mes aproximado de \$12,000.

Saludos cordiales, **Fuel Flex México**.